

Vorteile eines optimierten
Debitoren-Managements

DM Debitoren-Management-Beratungs GmbH

Unternehmensberatung, Buchhaltung und Support

Debitorenmanagement: Ein komplexes System mit großem Wirkungskreis



Um Zielsysteme aufzubauen, ist es äußerst wichtig, aus der Debitorenbuchhaltung heraus ein leistungsfähiges Berichtswesen zu praktizieren.

Aufgrund unserer großen Erfahrung bieten wir hier ein umfangreiches Angebot an Berichtsmöglichkeiten für unterschiedliche Branchen und unterschiedliche Größenordnungen. Aus grundsätzlichen Listen der Debitorenbuchhaltung wie z. B. der offenen Posten-Liste oder der Valuta-Liste kann ein anspruchvolles Berichtswesen aufgebaut werden. Im Ergebnis können zum Beispiel Forecasts für die Cash-Planung, Insolvenzentwicklung, Entwicklung der Wertberichtigungen und Rückstellungen von bis zu einem Jahr stehen.

Ebenso notwendig ist es, ein ergiebiges Berichtswesen über die Leistungen externer Dienstleister wie z. B. Rechtsanwälte und Kreditversicherer zu besitzen. Mit Hilfe korrespondierender Berichte kann der Stand der zum Inkasso gegebenen Forderungen, zur Erstattung anstehender Beträge und zu erwartenden Forderungsausfälle sicher dokumentiert werden. Nur mit einem effizienten Berichtswesen kann der Zielerreichungsgrad festgestellt werden und eine verlässliche Markteinschätzung erfolgen.

Selbstverständlich werden neben einer klaren Struktur, einer bereichsübergreifenden Zusammenarbeit und einem aussagefähigen Berichtswesen auch motivierte Mitarbeiter benötigt. Innerhalb ihres Verantwortungsbereiches sollten sie Entscheidungen treffen können und aufgrund ihres spezifischen Fachwissens die Zusammenarbeit der Bereiche und externen Dienstleister koordinieren bzw. bei Bedarf regulierend eingreifen.

Versteckte Potentiale

- das optimierte DM weckt sie.

- ⌋ verbesserte Liquidität durch schnellere Zahlungseingänge
- ⌋ höhere Bonität aufgrund geringerer Forderungsausfälle
- ⌋ Kürzere Bearbeitungszeiten durch klare Strukturen.
- ⌋ Niedrigere Kosten durch bessere personelle Planbarkeit.
- ⌋ Mehr Motivation per kompetente Eigenverantwortung
- ⌋ Verlässlichere Daten für die Finanzplanung durch bessere Vernetzung.
- ⌋ Imagegewinn durch professionellere Abwicklung
- ⌋ Höheres Wachstumspotential durch mehr Liquidität für Investitionen, geringere Bürokosten, mehr Informationen für Produktmanagement, Marketing und Vertrieb.

Immer wieder haben wir beobachtet, dass Unternehmen in bestimmten Gebieten wie z.B. der Anwendungssoftware, der Mitarbeiterzahl und –Qualifikation oder der Organisation des Vertriebes wahre Glanzleistungen erbringen und einen hohen Standard pflegen. Unabsichtlich wurden wesentliche, nicht so durchsetzungsstarke Bestandteile des Unternehmens vernachlässigt, so dass sich der gewünschte Erfolg nicht einstellen konnte.

Hier ist es wichtig, auch für Unternehmen, die bereits ein durchsetzungsstarkes Debitorenmanagement besitzen, sich die Dienstleistung externer Berater einzuholen, um bestehende Ungleichgewichte, strukturelle und qualifikationsbezogene Defizite rechtzeitig zu erkennen und zu beheben.

Unser Know-How macht Sie stark!



Die Zusammenarbeit zwischen mittelständischen Unternehmen, Großunternehmen und Unternehmensberatern sowie externen Dienstleistern ist für die Wirtschaft heutzutage unverzichtbar geworden und wird auch in Zukunft einen immer größeren Stellenwert einnehmen.

Die Wirtschaft wird nicht nur im gegenseitigen konkurrierenden Wettbewerb vor immer neue Herausforderungen gestellt, sondern auch bei dem Ausbau von Liquiditätsvorteilen, in dem die Absicherung und Vermeidung von Forderungsausfällen wesentliche Bestandteile darstellen.

Die interne Organisation und Struktur in den Unternehmensbereichen ist gefragt, sich einer sinkenden Zahlungsmoral oder neuen gesetzlichen Anforderungen kundenorientiert anzupassen. Hier werden der Wirtschaft zahlreiche

Möglichkeiten zur Vermeidung von Forderungsausfällen angeboten, jedoch fordert die heutige Spezialisierung in den unterschiedlichsten Tätigkeitsfeldern eine individuelle Lösung bei der Wahl der Werkzeuge in Bezug auf Personalpotential und Markt.

DM Consulting hat sich zur Aufgabe gemacht, diese individuellen Lösungen für die unterschiedlichsten Branchen zu erarbeiten und blickt in dieser Tätigkeit auf erfolgreiche Konzepte bei der Optimierung des Debitorenmanagements und der damit verbundenen Vermeidung von Forderungsausfällen zurück.

Unser Tätigkeitsfeld beschränkt sich nicht nur auf die Prüfung der idealen Abstimmung bei der Wahl externer Dienstleister wie Rechtsanwalt, Inkassounternehmen, Kreditversicherung o. a., sondern konzentriert sich vor allem auf das Unternehmenskonzept, in dem prioritätsbezogen die Ergebnisse der Debitoren-Ist-Analyse aufgegriffen und entsprechende Alternativen zur Optimierung des Debitorenmanagements vorgeschlagen werden. In dieser Phase zeichnet es unser Unternehmen aus, stets optimale Ergebnisse bei der Wahl der notwendigen Mittel für das erklärte Ziel zu erreichen.

An erster Stelle steht die Analyse der vorgefundenen Struktur, Organisation und funktionellen Darstellung aller Bereiche des Unternehmens in Bezug auf das Tätigkeitsfeld des Debitorenmanagements. Hier wird eine umfangreiche Debitoren-Ist-Analyse durchgeführt, die Auskunft über Stärken und Schwächen in der derzeitigen Handhabung, sowie auch abteilungsübergreifenden Arbeit im Debitorenmanagement gibt.

Die zweite Stufe unserer Tätigkeit fokussiert die Erarbeitung eines Debitoren Soll-Konzeptes, in dem prioritätsbezogen die Ergebnisse der Debitoren-Ist-Analyse aufgegriffen werden und entsprechende Alternativen zur Optimierung des Debitorenmanagements vorgeschlagen werden. In dieser Phase zeichnet es unser Unternehmen aus, stets optimale Ergebnisse bei der Wahl der notwendigen Mittel für das erklärte Ziel zu erreichen.

Die Implementierung rundet unsere Dienstleistung ab und gewährleistet Ihnen eine kurzfristige und komfortable Umsetzung der erforderlichen Maßnahmen zur Optimierung Ihres Debitorenmanagements. Hier gilt es, Mitarbeiter zu schulen, Anforderungsprofile umzusetzen und externe Dienstleister aktiv in den organisatorischen Ablauf einzubinden.

Die Optimierung des Debitorenmanagements, mit ihren komplexen Anforderungen, einem reibungslosen Informationsaustausch, einem ergebnisreichen Berichtswesen und motivierten Mitarbeitern ist ein wesentlicher Faktor zur Sicherung und Erweiterung Ihres wirtschaftlichen Erfolges.

Rufen Sie uns an. Wir freuen uns, Sie kennen zu lernen!